



# Progridir

## Programa de Financiamento da Cadeia Produtiva da Petrobras

Outubro/2011

## Os Motivadores do Programa Progridir

Principais Características Operacionais

Benefícios Esperados

Passo a Passo para Adesão

## CENÁRIO ATUAL

### PERSPECTIVAS DE CRESCIMENTO

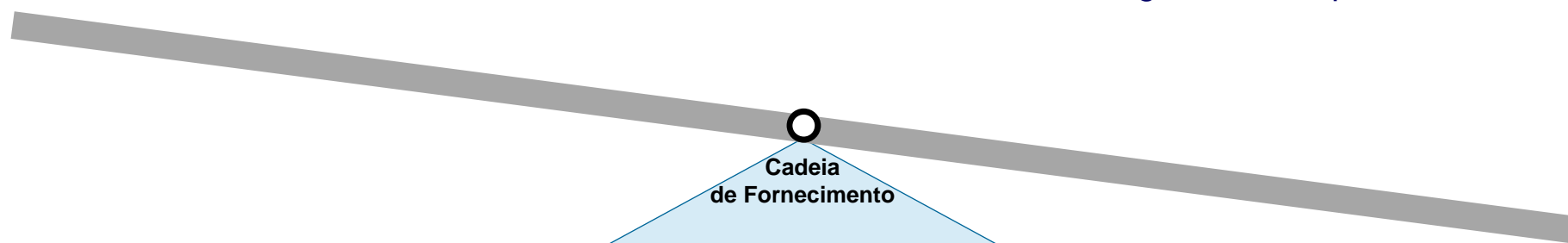
- » Plano de Investimentos até 2015:  
US\$ 224,7 bilhões;
- » Cada vez maior participação do mercado nacional;
- » Pré-sal: redobrado esforço para a implantação segura, rentável e dentro dos cronogramas previstos dos projetos de exploração e produção da Petrobras;
- » Necessidade de garantir sustentabilidade e expansão da cadeia de suprimentos.

### ENTRAVES À EXPANSÃO SUSTENTÁVEL DA CADEIA DE SUPRIMENTOS

- » Acesso a Tecnologia;
- » Qualificação de mão de obra;
- » Fontes de crédito (Investimento e Capital de Giro)

### DIFICULDADES PARA LEVANTAMENTO DE CRÉDITO BANCÁRIO

- » Custo elevado devido à carência de informações para avaliação dos bancos;
- » Demora no fechamento dos financiamentos por indisponibilidade de histórico de performance;
- » Levantamento das garantias requeridas;



**Medidas preventivas devem ser adotadas para atendimento da demanda da Petrobras**

Os Motivadores do Programa Progredir

**Objetivos e Características Operacionais**

Benefícios Esperados

Passo a Passo para Adesão

## OBJETIVOS PROGREDIR

Viabilizar a oferta de crédito em volume e condições competitivas para **toda a cadeia**, com definição de regras de relacionamento entre os ofertantes e tomadores de crédito que **minimizam riscos**.



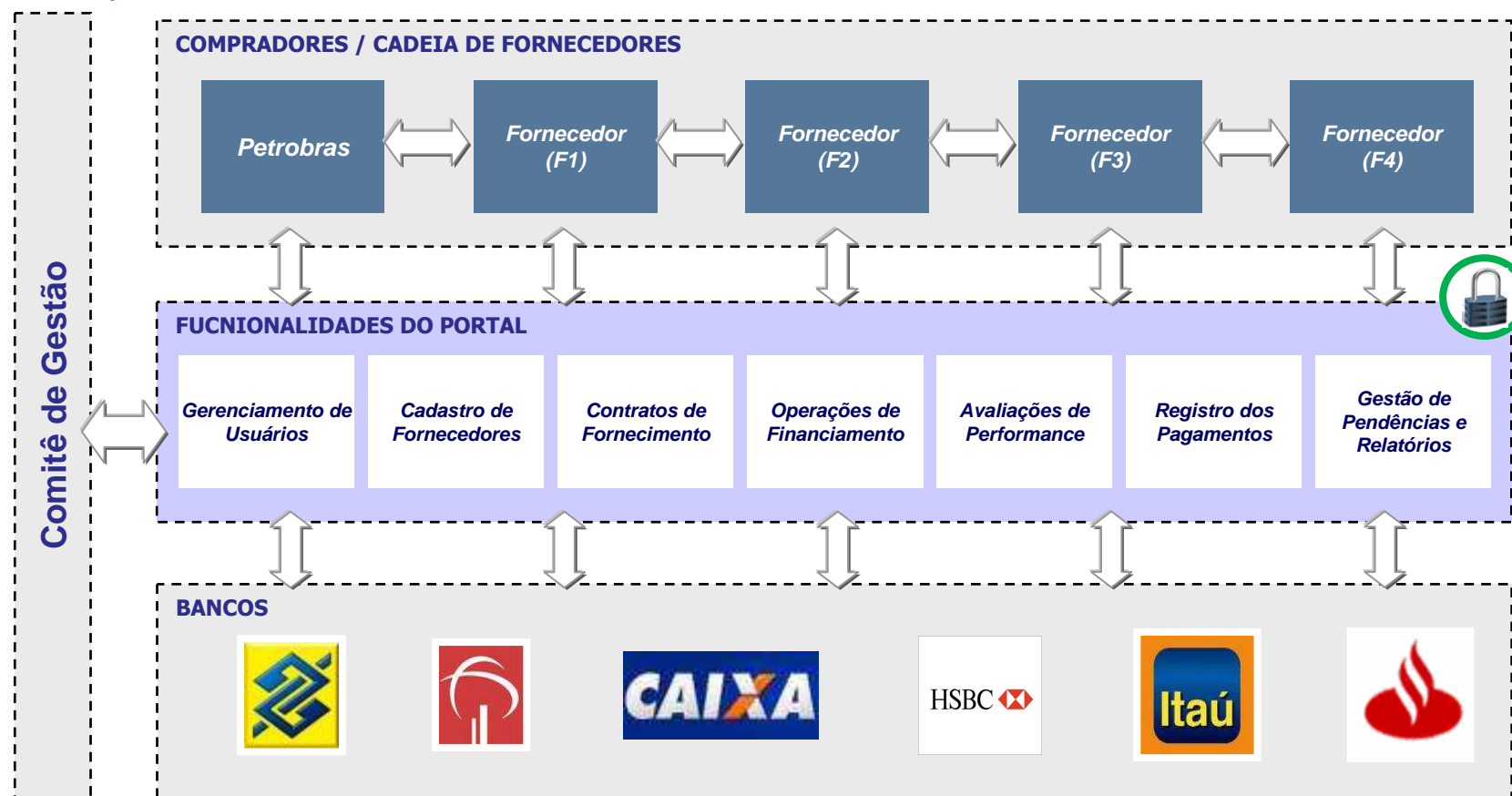
## PREMISSAS DO PROGRAMA

- Financiamentos lastreados nos **recebíveis não performados dos contratos**;
- Mecanismos **simples** e diretos (**agilidade**);
- Preservação do *know how* e expertise dos bancos (análise de crédito);
- Estímulo à **competitividade** entre os bancos;
- **Mitigação de riscos** de performance através de **acesso a informações**;
- **Mitigação de riscos de crédito** através de mecanismos **de trava**;

Para operar o Programa foi desenvolvida uma ferramenta exclusiva  
– o **PORTAL PROGREDIR** –

## PORTAL PROGREDIR

- » Ambiente padronizado para relacionamento entre os participantes;
- » Solução tecnológica **segura** para **armazenamento de informações**, retendo o **histórico** das operações.



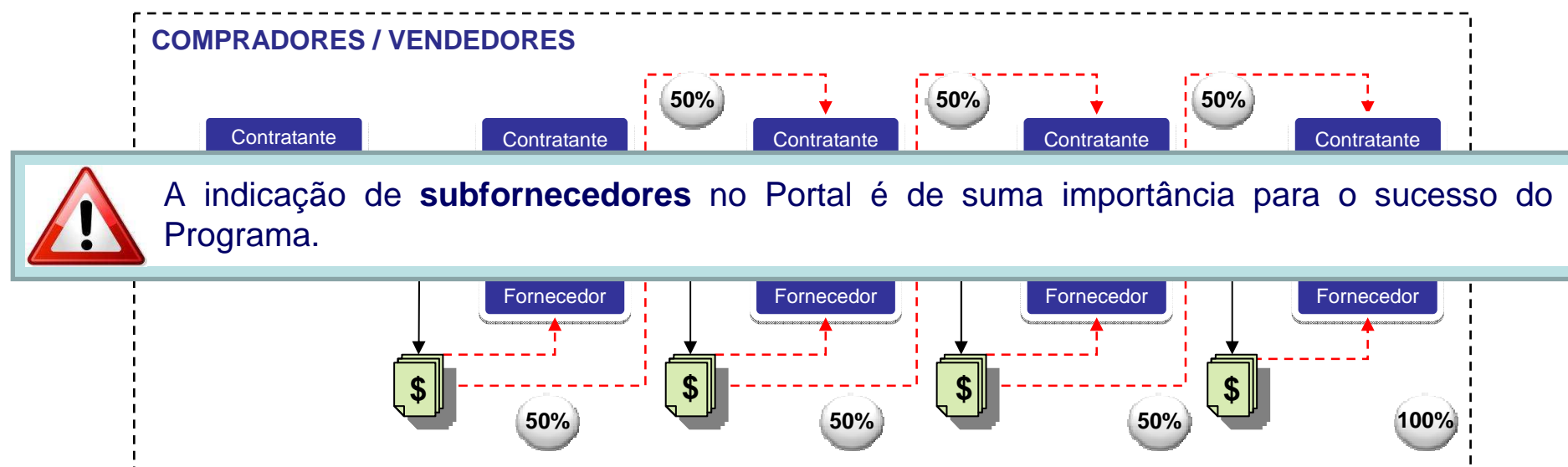
Garantia de segregação e sigilo de informações entre os níveis da cadeia.

## LIMITES DE FINANCIAMENTO

Transferência do crédito Petrobras para os elos da sua Cadeia de Suprimentos:

O fornecedor poderá adiantar até 50% dos recebíveis não performados de contratos da cadeia de suprimento da Petrobras

Os outros 50% dos recebíveis não performados estarão preservados para garantir o crédito dos subfornecedores do fornecedor



## Motivadores para Adesão

- Captação de financiamento para a própria operação (capital de giro ou investimento)
- Extensão dos benefícios do programa para seus fornecedores diretos

## Slide 7

---

**P3**

Petrobras tem um excelente crédito junto ao mercado bancário, trata-se de repassar esta boa percepção e baixo risco para a cadeia de fornecimento

Petrobras; 16/06/2011



## Passo a Passo Executado no Portal

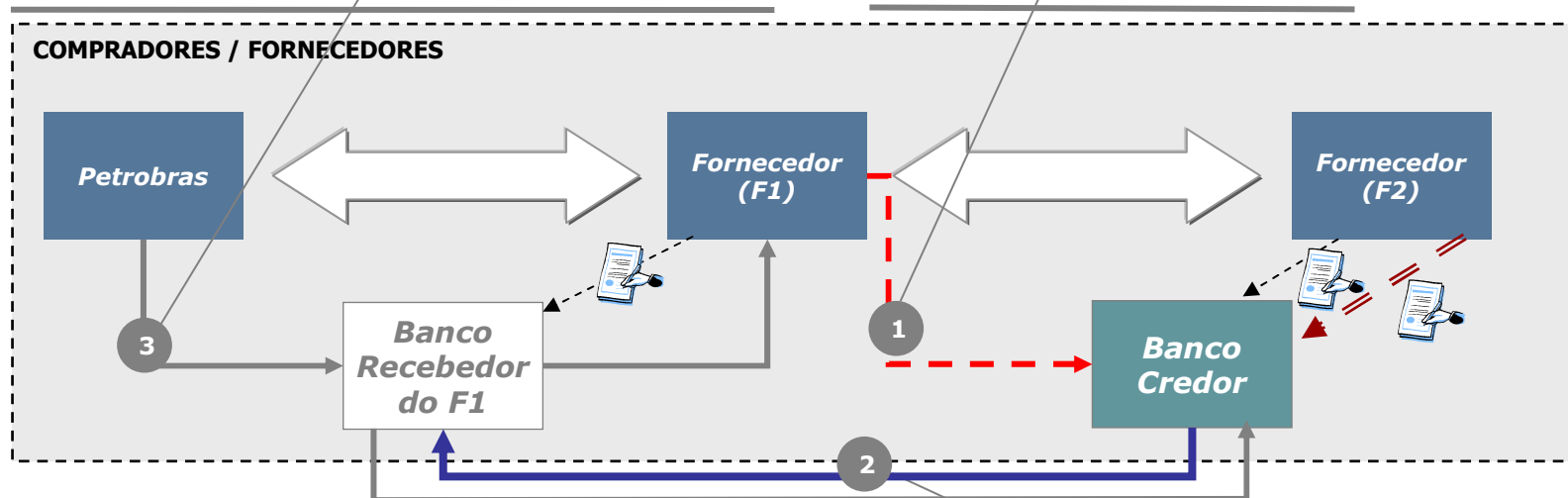


## FUNCIONAMENTO DA VINCULAÇÃO DE RECEITA COMO GARANTIA

### 3. No próximo pagamento que a Petrobras fizer a F1:

- Banco Receptor do F1 repassa ao Banco Credor do F2 recursos para liquidação do financiamento
- Banco Receptor do F1 transfere eventual saldo para a conta de simples movimento de F1

1. Caso F2 apresente performance adequada e aceita por F1 mas este não liquide suas obrigações de pagamento na conta com domicílio travado no Progredir junto ao Banco Credor de F2



➡ Notificação de Default no Fluxo de Pagamento

➡ Fluxo de pagamento esperado, porém não executado (desrespeito às regras do Programa)

➡ Contrato de vinculação de receitas firmado com Banco Receptor ➔ 2 contas são abertas: conta de simples movimento e conta garantia (50% dos créditos do contrato são reservados para garantia dos financiamentos das cadeias subsequentes do Programa)

➡ Cessão Fiduciária de 50% de seus recebíveis ao seu Banco Credor

2. Banco Credor de F2 notifica Banco Receptor de F1 sobre default no fluxo de pagamento

Os Motivadores do Programa Progredir

Objetivos e Características Operacionais

**Benefícios Esperados**

Passo a Passo para Adesão

## BENEFÍCIOS

### Petrobras

- Maior **robustez financeira** e menor risco de **insolvência** de seus fornecedores e sub-fornecedores
- **Menor risco de falhas e atrasos** provocados por problemas financeiros dos fornecedores
- Possibilidade de **redução de adiantamentos** financeiros a fornecedores

### Fornecedores

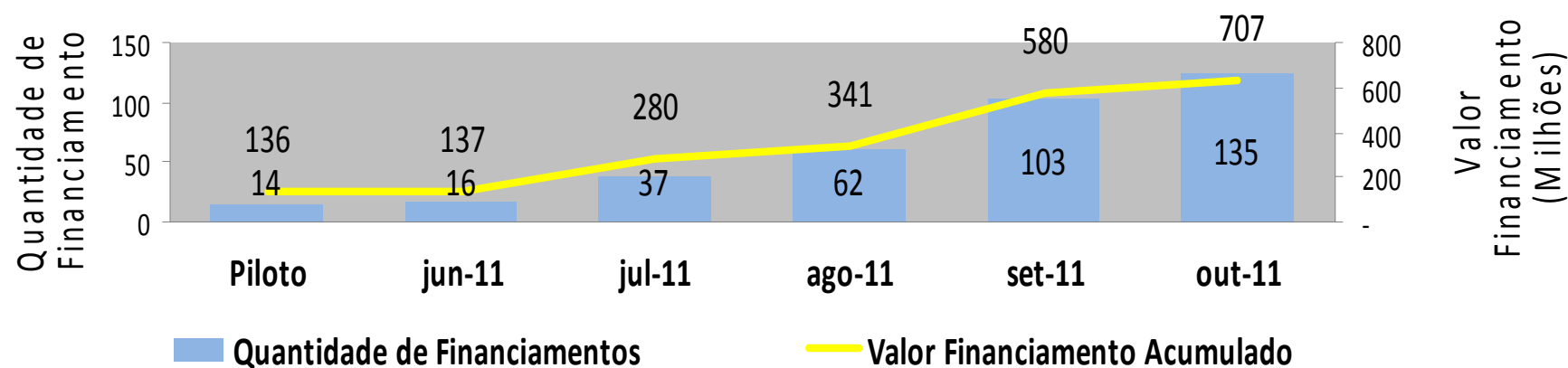
- **Maior agilidade** na obtenção de financiamentos
- Redução do **custo de captação** → redução esperada de **20% alcançando 40%** em alguns casos
- Maior **robustez financeira** e menor risco de insolvência
- Aumento da **competitividade entre os bancos**, inclusive para outros produtos



## PROGREDIR – Dados até 24/10/2011

### Evolução do N° de Financiamentos

- Acumulado -



#### Status Progredir

- 135 Financiamentos (80 nos últimos 60 dias)
- Volume total de R\$ 707 MM

#### Status Progredir São Paulo

- 40 Financiamentos
- Volume total de R\$ 133 MM

## DEPOIMENTOS SOBRE O PROGRAMA PROGREDIR

“(...) o ponto forte foi a **agilidade e praticidade nos processos**, todas as etapas **possuem prazos a serem cumpridos** (...)”

“**Quanto aos custos de captação** (...), fizemos cotações e constatamos que as **taxas apresentadas no Portal foram bem melhores** do que as apresentadas fora.”

**MULTITEK ENGENHARIA**

Thiago Hargreaves, Equipe Financeira

“(...) estamos **muito satisfeitos com o resultado**, em **4 dias úteis** apresentamos a solicitação de financiamento e fechamos a operação (...)” **Os Bancos hoje estão praticando uma taxa bem superior** fora do Portal (...).

“É intenção da Empresa, caso necessário, efetivar **novas operações através do Programa.**”

**CAMORIM SERVIÇOS MARÍTIMOS**

Claudio Brito, Gerente de Controle

“Passamos a obter **taxas atrativas e diferenciadas**, na comparação com aquelas praticadas pelo mercado, e a **rapidez nas operações** indubitavelmente constituem outro grande diferencial”.

**FLEXOMARINE S/A**

João Barbosa, Gerente Administrativo Financeiro

“A taxa conseguida em nossa primeira operação foi **muito menor** que as taxas conseguidas pela empresa em operações de crédito fora do programa (...) O portal é de **fácil operação**, muito **amigável**”.

**EQUIPEX ENGENHARIA**

Emerson Carvalho, Diretor Financeiro

“Todas as nossas boas **expectativas** foram **superadas** positivamente (...) ficamos impressionados com a rapidez e **desburocratização**”.

**GRUPO PLANO**

Carlos Oliveira, Diretor Presidente

Os Motivadores do Programa Progredir

Características Operacionais

Benefícios Esperados

**Passo a Passo para Adesão**

## PASSOS PARA ADESÃO AO PROGRAMA

**Cadastro de contrato(s)** elegido(s) no Portal e **adesão** ao PROGREDIR com um dos Bancos do Programa

**Completar o cadastro** da Empresa no Portal e realizar o **treinamento** para utilização do Portal



Após alguns dias sua empresa receberá **Login e Senha** através de e-mail

Localizado na Opção **Quero Participar**

Portal Progredir: [www.progredir.petronect.com.br](http://www.progredir.petronect.com.br)



Usuário:  Senha:   [▶ Esqueceu sua senha?](#)  
[▶ Dúvidas com a navegação?](#)

- Programa
- Grupo Petrobras
- Empresas
- Bancos
- Links
- Quero Participar

0800 095 0505

## TREINAMENTOS ONLINE PARA EMPRESAS

[Clique aqui para agendar o seu treinamento](#)

### BANCOS PARTICIPANTES:

- Bradesco
- Itaú
- CAIXA
- HSBC
- Outro banco

### Segurança da Informação

Nós nos preocupamos com a **SEGURANÇA DA INFORMAÇÃO**.

[Clique aqui e saiba como.](#)

### Comunicado

## O papel das VANs no Programa PROGREDIR

» [Clique aqui e saiba mais.](#)

## CONTATOS

**[www.progredir.petronect.com.br](http://www.progredir.petronect.com.br)**

- Em caso de Dúvidas sobre acesso ao Portal ou sobre treinamento entre em contato através do Portal Progredir:
  - Via e-mail no caminho “Empresas” > “Canal de Atendimento”; ou
  - No telefone **0800 095 0505**
- Em caso de Dúvidas comerciais entre em contato com a PETROBRAS
  - Silvia Lopes: [smlopes.hope@petrobras.com.br](mailto:smlopes.hope@petrobras.com.br)
  - Deborah Hadid: [deborah.hadid@petrobras.com.br](mailto:deborah.hadid@petrobras.com.br)



[www.progredir.petronect.com.br](http://www.progredir.petronect.com.br)

0800 095 0505

Contatos Petrobras (dúvidas comerciais)

[smlopes.hope@petrobras.com.br](mailto:smlopes.hope@petrobras.com.br)

[deborah.hadid@petrobras.com.br](mailto:deborah.hadid@petrobras.com.br)

OBRIGADA